

Наполеон Гілл

Урок четвертий

Звичка заощаджувати гроші

Особиста заява автора

Кожна залізниця, кожен видатний фінансовий інститут, кожне гігантське ділове підприємство, кожен великий винахід — все це зароджувалося в уяві однієї людини.

Ф.У. Вулворт створив свій «План п'яти і десяти центів» спочатку у своїй «уяві», і лише потім цей план, що втілювався в дійсність, зробив його мільйонером.

Томас А. Едісон у своїй уяві створив машину, яка говорить, апарат, який подарував світу рухомі картини, надзвичайно яскраву електричну лампочку і десятки інших корисних винаходів, перш ніж вони стали реальністю.

Під час пожежі в Чикаго десятки торговців у розпачі стояли біля заликів своїх магазинів, що димляться. Багато хто вирішив переїхати в інші міста і почати заново. У цій групі був і Маршалл Філд, який у своїй уяві побачив найбільший у світі універмаг на тому самому місці, де стояла його колишня крамниця, що зараз являла собою згарище. І цей задум став реальністю.

Щаслива та молода людина, яка на початку життєвого шляху навчиться використовувати свою уяву, особливо в наш час великих можливостей.

Уява — це така властивість розуму, яка може бути культивована, розвинена, посилена і розширена. Якби це було не так, справжній курс із п'ятнадцяти законів успіху ніколи не був би створений, тому що спочатку виник в уяві автора, де зародився завдяки випадковій ремарці покійного Ендрю Карнегі. Де б ви не були, ким би ви не були, чим би не займалися, у вас завжди є можливість стати кориснішим, більш продуктивним завдяки розвитку вашої уяви.

Успіх завжди є результатом індивідуальних зусиль, але ви обманюєте себе, якщо вважаєте, що можете досягти успіху без співпраці з іншими людьми. Успіх — результат індивідуальних зусиль лише тому, що кожен має собі вирішити, чого хоче. Таке рішення пов'язане з використанням уяви. З цього моменту досягнення успіху — справа майстерного та тактичного впливу на оточуючих з метою досягнення їхньої співпраці.

Але перш ніж досягти співпраці з боку оточуючих, ні, ще до того, як просити їх про це, ви самі маєте виявити здатність до співпраці. Саме тому дев'ятий урок курсу — ЗВИЧКА РОБИТИ БІЛЬШЕ ТОГО, ЗА ЩО ТОБШ ПЛАТЯТЬ, — повинен особливо привернути вашу увагу.

Застосування закону, на якому ґрунтується цей урок, само собою забезпечить успіх у всіх підприємствах.

Наприкінці першого уроку ви знайдете Карту особистого аналізу, в якій для вивчення та зіставлення проаналізовано якості десяти добре відомих людей. Уважно вивчіть цю карту та позначте «пункти небезпеки», які означають невдачу для тих, хто не звертає уваги на ці сигнали. З десяти проаналізованих вісім досягли великого успіху, а двох можна вважати невдачами. Уважно вивчіть причини їх невдач.

Потім вивчіть себе самого. З цією метою залишено дві порожні колонки; проставте в них собі оцінку кожного з п'ятнадцяти уроків успіху на початку вивчення курсу та наприкінці вивчення та відзначте, у чому виявилось покращення.

Ціль курсу «Закон успіху» — дати вам можливість зрозуміти, як стати більш здатним у обраній вами сфері діяльності. З цією метою ви повинні проаналізувати свої дані, оцінити та класифікувати їх, щоб використовувати якнайкраще.

Вам може не сподобатися справа, якою ви починаєте займатися.

Є два способи покінчити з цією роботою. Перший — мало перейматися тим, що ви робите, аби тільки «позбутися». І ви дуже скоро з усім

покінчите, тому що ваші послуги перестануть бути запитані.

Другий і найкращий спосіб — стати корисним і ефективним у тому, чим ви зараз зайняті, і тим самим привернути сприятливу увагу тих, хто має можливість просунути вас і запропонувати більш відповідальну роботу, яка вам більше сподобається.

Ви самі маєте обрати шлях.

Я знову нагадую вам про значення дев'ятого уроку курсу; за його допомогою ви можете вступити на цей «кращий шлях» просування.

Тисячі проходили над місцем, де розташована мідна шахта Калумет, і нічого не помічали. Тільки одна людина використала свою уяву, заглибилася на кілька футів у землю, досліджувала знайдене і виявила найбагатші у світі поклади мідної руди.

Ви — і кожна людина — іноді проходите над своєю «шахтою Калумет». Відкриття — справа дослідження та використання уяви. Курс «П'ятнадцять законів успіху» може привести вас до вашої шахти, і ви будете вражені, побачивши, що весь час стояли над багатими покладами, які зараз розробляєте. У своїй лекції «Акри діамантів» Рассел Конвелл каже нам, що не треба далеко ходити, щоб знайти можливість: вона просто там, де ми стоїмо! ЦЮ ІСТИНУ ВАРТО ДОБРЕ ЗАПАМ'ЯТАТИ!

Цей курс є результатом ретельного аналізу

життя та діяльності понад ста осіб, які у своїй справі досягли визначних успіхів.

Найбільшою мірою автор зобов'язаний Генрі Форду та Ендрю Карнегі. Карнегі першим запропонував написати курс, а життя і діяльність Генрі Форда дали йому найбільше матеріалу.

Деякі з перерахованих людей вже померли, але тим, хто живий, автор щиро хоче подякувати за допомогу, без якої курс ніколи не було б створено. Більшість із цих людей автор вивчав особисто, зблизька. З багатьма з них він дружив і дружить досі, і в інших умовах йому не вдалося б зібрати необхідні факти.

Ці люди становлять фундамент, основу, кістяк американського бізнесу, фінансів, промисловості та торгівлі.

«Закон успіху» резюмує філософію та правила дії, які дозволили кожному з цих людей досягти величезного впливу на обраному полі діяльності.

Той, хто приступає до вивчення курсу з відкритим розумом, хто намагатиметься тримати розум «відкритим» весь час читання, буде винагороджений, придбавши ширший і точніший погляд на життя.

ЗВИЧКА ЗАОЩАДЖУВАТИ ГРОШІ

«Людина — це комбінація з плоті, кісток,